

Intitulé Diplôme : BTSA Technico.Commercial. (JVO, PAB, AEC)

Métiers : commerce, vente

Niveau : 3



Lieu : UFA Iseta Alternance à SEVRIER (74)

Code diplôme : 323 210 13

Date d'ouverture : 2008

Nombre de place : 25

Durée de la formation : 2 ans

Statut : Apprenti (salarié)

Type de contrat : Contrat d'apprentissage (CDD ou CDI)

Type d'alternance : 2 semaines / 2 semaines

Heures de formation : 1400 heures sur 2 ans



- **Objectifs :** Vous souhaitez travailler dans le milieu des produits alimentaires, du jardin ou des animaux de compagnie. Le BTSA TC vous propose une double compétence : technique et commerciale.

- **Conditions d'entrée :**

- **Niveau d'entrée :**

- Bac.

- **Âge :**

- Avoir entre 15 et 26 ans.

NB : Pas de conditions d'âge pour toute personne en situation de handicap reconnu.

- **Modalités d'inscription et d'accompagnement :**

- Retirer un dossier d'inscription (via APB ou auprès d'ISETA),
- Participer à un entretien individuel et/ou accompagnement individuel et collectif pour la recherche d'entreprise,
- Signer un contrat d'apprentissage.

- **Type d'entreprises d'accueil :**

- Toute entreprise réalisant du commerce auprès de particuliers ou professionnels) dans l'un des trois champs professionnels.

- **Poursuite d'études :**

- Certification professionnelle « Distrimanager » à l'ISETA,
- Licences professionnelles,
- Écoles de commerce.

- **Débouchés professionnels :**

- Chef de rayon en distribution alimentaire ou spécialisée,
- Acheteur pour une centrale ou un grossiste,
- Commercial,
- Conseiller clientèle,
- Conseiller de vente confirmé.

Aucun frais de scolarité. Formation financée par le Conseil Régional Auvergne Rhône Alpes, la taxe d'apprentissage et autres fonds.

● **Répartition Horaires et modalité d'examens :**

	Disciplines du référentiel du diplôme ou du titre / modules d'enseignement (ECTS) (*)	Répartition prévue en nombre d'heures		CCF ou ponctuelle/écrit...
		1 ^{ère} année	2 ^{ème} année ou Formation en un an	
Enseignements généraux ou théoriques ou transversaux à toutes les disciplines	Informatique M42	35		CCF
	Anglais M23	39	60	CCF
	TEC M22	50	160	CCF
	Organisation Eco M21	60		CCF
	EPS M31	20	40	CCF
	Accompagnement M11	30	46	CCF
	Traitement de données M41	32	40	CCF
	Sous total	266	346	
Enseignements professionnels ou spécifiques	Gestion M52	35	49	CCF
	Économie d'entreprise M51	26	30	CCF
	Mercatique M53	37	49	CCF
	Relation commerciale M54	67	34	CCF
	Anglais commercial M58	40		CCF
	Champs pro M57	76	146	CCF
	Économie et technique commerciale M55	75		CCF
	Projet commercial et actions professionnelles M56	40		CCF
	MIL M71	40	44	CCF
	Sous total	436	352	
Total annuel		702	698	

● **Équipe Pédagogique :**

Une pédagogie axée sur l'accompagnement personnalisé,

Des intervenants experts dans le domaine.

● **Plateaux techniques :**

● **Les plus (voyages, actions diverses...) :**

- Un cadre agréable à proximité immédiate d'Annecy (accès bus),
- Projets commerciaux et actions professionnelles ambitieux comme un challenge commercial en conditions réelles, une exposition dans un centre commercial, l'organisation d'un voyage d'étude à l'étranger,

● **Taux de réussite examens des 3 dernières années :**

2016 : 92 %	2015 : 100 %	2014 : 97 %
--------------------	---------------------	--------------------